Багдасарян С.В.[[1]](#footnote-1)

**Научный руководитель: Байгузина Л.З.[[2]](#footnote-2)**

**Актуальные проблемы оценки финансового потенциала предприятия**

*Аннотация: Интенсивное и комплексное использование финансовых ресурсов компании является одной из самых насущных проблем экономики в области стратегического управления. Используя методы и приемы стратегического управления компании, можно обеспечить стабильные темпы развития бизнеса и устойчивое положение на рынке. Именно финансовый потенциал является основным источником формирования основных средств и оборотных средств предприятия, и от эффективного использования финансового потенциала зависят конечные результаты хозяйственной деятельности предприятия. Формирование грамотной финансовой стратегии компании становится одной из важнейших задач эффективного управления финансовыми ресурсами компании.*

*Ключевые слова: деловая активность, финансовая состоятельность, финансовые ресурсы, капитал, рентабельность, финансовая устойчивость.*

Прибыль - это обобщающий показатель для деятельности предприятия, в котором отражаются и рост объема производства, и повышение качества продукции, и сокращение затрат. Прибыль формируется путем сложения поступлений доходов, поступивших на предприятие, и вычета из них соответствующих расходов и отчислений. Прибыль, которая учитывает все результаты производственно-хозяйственной деятельности предприятия, называется балансовой прибылью. Она включает прибыль от продажи продукции (работ, услуг), прибыль от прочих операций.

Процесс проведения финансового анализа, как и другие сложные процессы, должен иметь свою технологию, последовательность шагов, направленных на выявление причин изменения состояния компании, и инструменты их оптимизации.

Цель анализа финансовых результатов - выявление путей, возможностей и резервов их роста при повышении качества обслуживания потребителей. В процессе анализа дают оценку степени выполнения планов по валовому доходу, прибыли, рентабельности, изучают их динамику, влияние факторов на финансовые результаты. Одной из основных задач анализа является изучение, обобщение и мобилизация резервов их роста, повышения стимулирующей роли доходов и прибыли в результатах хозяйственной и другой деятельности предприятий [4].

Основными методами анализа могут выступать операционный метод, метод оценки рентабельности, оценка ликвидности; операционных издержек, оценка управления активами. Несмотря на многочисленность инструментов анализа основу финансового анализа неизменно составляют показатели прибыли и продаж.

Современные предприятия для оценки финансового результата используют различные методы. Такая концепция позволяет формировать расширенное представление о результатах хозяйственной деятельности с одной стороны, а с другой вести одновременный расчет показателей, которые отражают результат финансовой деятельности для внешних пользователей: инвесторов и акционеров. Заинтересованная в предприятии сторона (кредиторы, банки, финансовые эксперты) должна внимательно анализировать показатели финансового состояния хозяйственной деятельности, чтобы удостовериться в возможности предприятия оплатить краткосрочные долговые обязательства и финансовые платежи, а также для осуществления кредитной политики и оценки преимуществ разных предприятий.

Само предприятие должно сравнивать свои показатели финансового состояния хозяйственной деятельности с соответствующими показателями однородных или передовых предприятий в целом по отрасли с целью получения своевременной оценки финансовых позиций предприятия, выявления его сильных и слабых мест, эффективности принятия управленческих решений.

Существует три основных типа проблем и трудностей, возникающих в финансовом положении организации. Их можно выразить следующим образом:

1. Отсутствие средств; низкая ликвидность. Экономическая суть проблемы заключается в том, что в ближайшее время у организации может не хватить средств для своевременной оплаты обязательств или их уже недостаточно.

К низким показателям платежеспособности относятся показатели ликвидности ниже нормы, просроченная кредитная задолженность, избыточная задолженность перед бюджетом, работниками и кредитными организациями.

2. Недостаточная окупаемость инвестиций в компанию (недостаточное удовлетворение интересов собственника; низкая рентабельность). На практике это означает, что владелец получает доход, достаточно низкий для его инвестиций. Возможные последствия такой ситуации – негативная оценка работы руководства организации, уход собственника компании.

3. Низкая финансовая устойчивость. На практике низкая финансовая устойчивость означает потенциальные трудности с выплатой обязательств в будущем, то есть зависимость предприятия от кредиторов, потерю самостоятельности.

Недостаточная финансовая устойчивость, то есть риск будущих перерывов в платежах и зависимость финансового положения организации от внешних источников финансирования, свидетельствует о снижении степени независимости от оптимального значения, отрицательного значения капитала. Кроме того, показателем недостаточного финансирования текущей деятельности управляющей компании является снижение чистого оборотного капитала от его оптимального значения.

Глобальных причин проблем и трудностей в финансовом положении компании две [1]:

* отсутствие потенциальных возможностей для поддержания приемлемого уровня материального положения (или низкий заработок);
* нерациональное управление эффективностью (нерациональное управление финансами).

Проблемы ликвидности, финансовой независимости, рентабельности имеют свои корни: либо предприятие недостаточно для поддержания приемлемого финансового положения, либо оно не рационально распоряжается результатами своей деятельности.

Принципиально важно определить, какая из перечисленных причин привела к ухудшению финансового положения предприятия. В связи с этим осуществляется выбор управленческих решений, направленных на улучшение финансового состояния организации.

Выделяют три основных компонента, связанных с эффективным управлением организацией: управление оборотным капиталом (оборотными средствами), управление инвестиционной политикой и управление структурой источников финансирования.

Для примера рассмотрим показатели ликвидности баланса ООО «ГСИ СНЭМА». Ликвидность – это способность материальных ценностей быстро и без проблем превращаться в денежные средства, денежные активы для погашения долгов, проведения оплаты, сделок или для собственных нужд.

Экономическую эффективность деятельности организации позволяют оценить показатели рентабельности ООО «ГСИ СНЭМА» (Таблица 1).

Таблица 1. **Рентабельность ООО «ГСИ СНЭМА» за 2019-2021 гг., тыс.руб.**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Показатель | Год | Абсолютные, в тыс.руб. | Относительные, в % |
| 2021 год | 2020 год | 2019 год | 2021 г к 2020 г. | 2020 г. к 2019 г. | 2021 г к 2020 г. | 2020 г. к 2019 г. |
| Общая рентабельность, % | 0,007 | 0,019 | -0,025 | -0,01 | 0,04 | -61,4% | -177,3% |
| Рентабельность собственного капитала, %  | 0,007 | 0,038 | -0,206 | -0,03 | 0,24 | -82,6% | -118,6% |
| Рентабельность оборотных активов, %  | 0,003 | 0,012 | -0,072 | -0,01 | 0,08 | -77,7% | -117,0% |
| Общая рентабельность производственных фондов, %  | 0,028 | 0,097 | -0,302 | -0,07 | 0,40 | -71,6% | -132,1% |
| Рентабельность всех активов, %  | 0,001 | 0,006 | -0,039 | -0,01 | 0,05 | -84,4% | -115,3% |
| Рентабельность основной деятельности  | 0,081 | 0,158 | 0,003 | -0,08 | 0,16 | -48,8% | 5269,7% |
| Рентабельность производства, %  | 0,088 | 0,188 | 0,003 | -0,10 | 0,18 | -53,1% | 6258,6% |

\*Источник: составлено автором

Рассматривая полученные показатели за 2021 год стоит отметить, что все показатели рентабельности в 2021 году сократились по сравнению с результатами 2020 года.

Рентабельность собственного капитала имеет значение 0,7% за 2021 год, что является не плохим показателем, однако в 2020 году показатель был равен 3,8%, а это уже свидетельствует о тенденции снижения чистой прибыли с 1 рубля авансированного в капитал.

Рентабельность оборотных активов показывает сколько рублей прибыли приходится на один рубль, вложенный в оборотные активы. И по аналогии с предыдущим коэффициентом мы видим снижение этого показателя с 1,2% в 2020 году до 0,3% в 2021 году.

Рентабельность основной деятельности показывает величину прибыли, которую получает организация на единицу затрат или выручки на 1 рубль. В 2021 году показатель сократился до 0,081, что ниже показателя 2020 года на 0,158.

Так же сократился показатель основного производства в 2021 году по сравнению с 2020 годом, с 0,188 до 0,088. Фактически рентабельность производства показывает эффективность работы всей компании. Отсюда, мы можем сделать вывод, что упала эффективность работы всей компании в целом.

Вообще сократилась общая рентабельность производственных фондов, отсюда и снижение рентабельности собственного капитала и уменьшение рентабельности оборотных активов.

Таким образом, под финансовым потенциалом предприятия обычно понимается его обеспеченность необходимыми финансовыми ресурсами для стабильного функционирования, а также возможность его размещения и эффективного использования. Финансовый потенциал часто определяется набором финансовых ресурсов, используемых в производственно-хозяйственной деятельности, и возможностью их участия в будущем. Также считается, что он определяет способность организации получать денежные средства и затем распоряжаться ими.

**ЛИТЕРАТУРА**

1. Александров, С. С., Демчук, О. В. Разработка эффективной стратегии управления основным капиталом предприятия / С. С. Александров, О. В. Демчук // Финансовая экономика № 7 (часть 4), 2019. — С. 386–392.
2. Войцеховская, И. А. Потенциал предприятия как основа его конкурентоспособности/И. А. Войцеховская//Проблемы современной экономики. -2015. -№ 1. -С. 27–35.
3. Демчук, О. В. Повышение эффективности использования интеллектуального потенциала предприятия / Финансовая экономика. 2019. № 2, с. 382–386.
4. Демчук, О. В. Актуальные проблемы оценки финансового потенциала предприятия / О. В. Демчук, Д. И. Тынянко. — Текст : непосредственный // Молодой ученый. — 2019. — № 33 (271). — С. 4-6. — URL: https://moluch.ru/archive/271/62043/ (дата обращения: 08.05.2022).
1. Багдасарян Сильва Вачагановна, студент, Башкирский государственный университет (450076, Республика Башкортостан, г.Уфа, ул. Заки Валиди, д.32; E-mail: bagdasaryan-silva1010@mail.ru). [↑](#footnote-ref-1)
2. Байгузина Люза Закиевна, к.э.н., доцент Башкирский государственный университет (450076, Республика Башкортостан, г.Уфа, ул. Заки Валиди, д.32, E-mail: Lyuzab@mail.ru ). [↑](#footnote-ref-2)